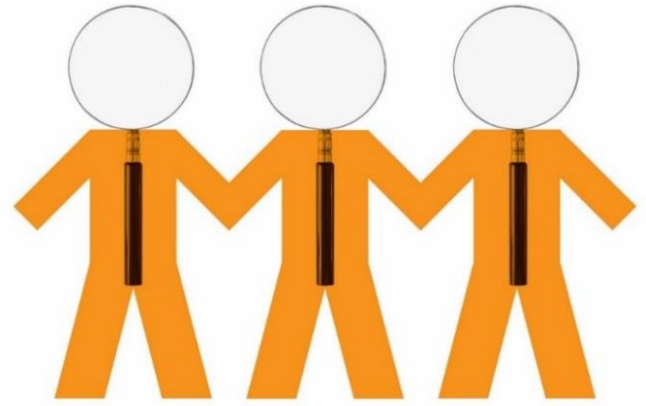


Eversheds Sutherland zählt mit rund 2.400 Anwälten in 32 Ländern zu den weltweit größten und leistungsstärksten Anwaltskanzleien. Mit 66 Büros in Afrika, Asien, Europa, dem Nahen Osten und den USA beraten wir internationale Konzerne, Unternehmen des gehobenen Mittelstands, Banken und Investoren im nationalen und internationalen Wirtschafts- und Steuerrecht. In Deutschland sind wir in Berlin, Düsseldorf, Hamburg und München mit rund 120 Rechtsanwälten, Steuerberatern und Notaren vertreten.



Unlocking your potential Business Development & Marketing Executive (m/w)

Sie haben Lust, Teil eines internationalen Business Development & Marketing-Teams zu werden und an der Vermarktung der Marke Eversheds Sutherland als innovative Legal Services Brand mitzuwirken? Für unser Team, das standortübergreifend tätig ist, suchen wir in **München** zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit eine/n Business Development & Marketing Executive.

Ihr Aufgabengebiet:

- Mitwirkung bei der Planung und Umsetzung von Marketingkampagnen für analoge und digitale Kommunikationsmedien,
 - Unterstützung bei der Umsetzung von Konzepten und Ausbau von Fokusthemen zur Positionierung der Praxisbereiche am Markt,
 - Konzeption von Marketingmaterialien, Erstellung der erforderlichen Texte (Flyer, Broschüren),
 - Erstellung von hochwertigen und überzeugenden Angebots- und Akquisitionunterlagen sowie Präsentationen in Deutsch und Englisch,
 - Überarbeitung und Pflege relevanter Datenbanken und Basismaterialien (Inhalte, Track Records, CVs etc.),
 - Erfassen, Zusammenstellen und Auswerten von Informationen für Rankings und juristische Handbücher,
 - Unterstützung bei der Betreuung von Mandanten (Client Relationship Management).
- ein ausgezeichnetes Sprachgefühl haben und Interesse am Verfassen und Überarbeiten von deutschen und englischen Fachtexten zu Ihren Stärken zählen,
 - als Teamplayer den Erfolg Ihres Teams in den Vordergrund stellen und sich neuen Gegebenheiten schnell anpassen können,
 - einen hohen Qualitätsanspruch an Ihre Arbeitsergebnisse haben und Ihnen Serviceorientierung wichtig ist,
 - mit Ihren Erfahrungen im Projektmanagement Termine im Auge behalten und vielfältige Anforderungen in zeitkritischen Situationen unter einen Hut bringen können,
 - proaktiv, flexibel und ergebnisorientiert sind und gerne auch Verantwortung übernehmen,
 - eine Affinität für Social Media und digitales Marketing haben, und
 - über gute MS-Office-Kenntnisse verfügen; Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen ist ein Plus.

Sie passen gut zu uns, wenn Sie:

- Ihr Studium vorzugsweise mit Schwerpunkt in Wirtschaft, Marketing oder Kommunikation erfolgreich abgeschlossen haben,
- bereits erste Praxiserfahrungen im Marketing oder Business Development sammeln konnten; idealerweise bei einer internationalen Wirtschaftskanzlei oder einem Professional-Services-Unternehmen,

Gestalten Sie Ihre Karriere bei uns: in einer Kultur, die Vielfalt und Weiterbildung fördert.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

Eversheds Sutherland (Germany) LLP

Sara Grauenhorst
Human Resources

E bewerbung@eversheds-sutherland.de

T +49 89 54565 278

W eversheds-sutherland.de