



# Business Development Manager (m/w/d)

## Business Development Manager (m/w/d) in München gesucht

SKW Schwarz ist eine unabhängige deutsche Anwaltskanzlei. Wir beraten Unternehmen von inhabergeführten Firmen bis zu börsennotierten Aktiengesellschaften sowie Privatmandanten auf allen wesentlichen Gebieten des nationalen und internationalen Wirtschaftsrechts. Mit unseren Büros in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt/Main, Hamburg und München sind wir an den wichtigsten Wirtschaftsstandorten in Deutschland vertreten.

Zur Unterstützung unserer Business Development Abteilung suchen wir für unser Münchner Büro am Wittelsbacherplatz einen

### Business Development Manager (m/w/d) in Vollzeit.

#### Ihre Aufgaben:

- Aktive Mitgestaltung und Steuerung der Business Development-Aktivitäten der Fachbereiche Gesellschaftsrecht, Arbeitsrecht, Steuerrecht und Private Clients
- Gezielte Recherchen und Analysen zu Marktentwicklungen und Targets
- Identifikation von Trends und dementsprechende Ausrichtung der Fachbereichsaktivitäten
- Strategie- und Geschäftsentwicklung
- Erschließung neuer und Weiterentwicklung bestehender Geschäftsfelder
- Aufbau strategischer Allianzen
- Erstellen von Angebots- und Präsentationsunterlagen
- Steuerung und Auswertung von Informationen für juristische Handbücher und Rankings für die betreuten Fachbereiche
- Projektmanagement

#### Was wir Ihnen bieten:

- Einblicke in die vielfältigen Business Development-Aufgaben einer führenden, international ausgerichteten Anwaltskanzlei
- „Best of both worlds“: Professionelles Arbeiten wie in der Großkanzlei und zugleich Freiräume zur persönlichen Entwicklung
- Angenehmes Betriebsklima und moderner Arbeitsplatz in verkehrsgünstiger Lage
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Vergütung

#### Was Sie mitbringen sollten:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder Rechtswissenschaften oder Vergleichbares
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Business Development- vorzugsweise in einer Kanzlei in den Bereichen Gesellschaftsrecht, Arbeitsrecht, Steuerrecht und Private Clients
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Strukturierte Arbeitsweise
- Sehr sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere PowerPoint, Word, Excel)
- Ausgeprägtes Projekt- und Zeitmanagement
- Ein hohes Maß an Zuverlässigkeit, Selbständigkeit und Genauigkeit in Ihrer Arbeitsweise
- Hohe Motivation und Engagement, Teamgeist, positive Ausstrahlung und Kontaktfreude
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten

#### Wie Sie sich bewerben:

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

Anna von Busse, Head of Business Development  
[a.vonbusse@skwschwarz.de](mailto:a.vonbusse@skwschwarz.de)