

Norton Rose Fulbright ist eine globale Wirtschaftskanzlei. Mit mehr als 3700 Rechtsanwälten an weltweit über 50 Standorten in Europa, den USA, Kanada, Lateinamerika, Asien, Australien, Afrika und im Nahen Osten beraten wir führende national wie auch international tätige Unternehmen. In Deutschland verbinden wir an unseren Standorten in Frankfurt am Main, Hamburg und München die internationale Stärke der Kanzlei mit fundierten Kenntnissen des nationalen Rechtsmarkts.

Für unser Marketing und Business Development Team suchen wir in **München** oder **Frankfurt** ab sofort einen erfahrenen

Business Development Manager (m/w/d)

(Zur Vereinfachung der Lesbarkeit wird ungeachtet des Geschlechts stets die männliche Form verwendet.)

In dieser Position berichten Sie an den Senior Business Development Manager in München. Dabei arbeiten Sie standortübergreifend mit den Partnern und weiteren Rechtsanwälten sowie dem deutschen und internationalen Business Development Teams zusammen, um Geschäftsentwicklungs-, Marketing- und Kommunikationsinitiativen zu planen und durchzuführen.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Implementierung von Maßnahmen zur Geschäfts- und Mandantenentwicklung und strategischen Positionierung für ausgewählte Sektor- und Praxisgruppen
- Erstellung und Umsetzung von Business-Plänen, ausgerichtet an der globalen und lokalen Strategie
- Unterstützung und Adaption internationaler Business Development-Initiativen für den deutschen Markt
- Durchführung von Markt-, Wettbewerbs- und Unternehmensrecherchen und -analysen zur Vorbereitung proaktiver Targeting-Aktivitäten
- Erstellung hochwertiger Angebote, Präsentationen und Marketingunterlagen
- Unterstützung der globalen und lokalen Key Client-Programme und Key Account Management
- Erstellung von Berichten für juristische Verzeichnisse
- Projektmanagement von Veranstaltungen, auch online

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium (z.B. Schwerpunkt Wirtschaft/Marketing/Rechtswissenschaften) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Praxiserfahrung im Bereich Business Development oder Vertrieb, idealerweise in einer Wirtschaftskanzlei oder einer anderen Professional Service Firm (z.B. Unternehmensberatung, Wirtschaftsprüfungsgesellschaft)
- Grundlegendes Interesse an juristischen Zusammenhängen sowie wirtschaftlichen und politischen Entwicklungen und Trends
- Erfahrung im Projektmanagement, der Angebotserstellung und in der Betreuung von Key Client Accounts
- Organisationstalent, mit einer strukturierten und detailgenauen Arbeitsweise und einer schnellen Auffassungsgabe
- Fähigkeit, sowohl im Team zu arbeiten als auch selbständig eigene Aufgabenbereiche und mehrere Projekt gleichzeitig effizient zu steuern
- Kommunikationsstark mit fließenden Deutsch- und Englischkenntnissen in Wort und Schrift
- Souveränität im Umgang mit verschiedenen Stakeholdern und unterschiedlichen Hierarchieebenen
- Flexibilität, Einsatzbereitschaft sowie ein hohes Maß an Serviceorientierung

Unser Angebot

Wir wollen die Zukunft unserer Kanzlei aktiv gestalten und vertrauen auf engagierte und qualifizierte Personen, die gemeinsam mit uns etwas bewegen wollen. Mit Ihren Ideen und Ihrem Engagement können Sie hieran direkt mitwirken – in flachen Hierarchien und flexiblen Strukturen. Mit unseren Business Principles „Quality, Unity, Integrity“ bieten wir Ihnen Gestaltungsfreiraum, sich und Ihre Vorschläge zu verwirklichen. Wir arbeiten eng und vertrauensvoll miteinander mit dem Ziel, voneinander zu lernen und beständig besser zu werden.

Gehen Sie mit uns einen wichtigen Schritt in Ihrer Karriere und entdecken Sie die vielfältigen Möglichkeiten, die wir Ihnen zu bieten haben. Wer bei uns arbeitet und viel bewegt, darf auch viel erwarten: attraktive Vergütung mit Sonderleistungen, mobiles Arbeiten, persönliche Weiterbildungsangebote, Mitarbeiterrabatte, Gesundheitsmanagement sowie Entwicklungschancen in einem leistungsstarken Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an: recruiting.germany@nortonrosefulbright.com

Norton Rose Fulbright LLP

Frau Martina Gaigl
Human Resources
Theatinerstraße 11
80333 München

Norton Rose Fulbright

Norton Rose Fulbright is a global law firm. We provide the world's preeminent corporations and financial institutions with a full business law service. We have more than 3700 lawyers and other legal staff based in more than 50 cities across Europe, the United States, Canada, Latin America, Asia, Australia, Africa and the Middle East.

Recognized for our industry focus, we are strong across all the key industry sectors: financial institutions; energy; infrastructure, mining and commodities; transport; technology and innovation; and life sciences and healthcare. Through our global risk advisory group, we leverage our industry experience with our knowledge of legal, regulatory, compliance and governance issues to provide our clients with practical solutions to the legal and regulatory risks facing their businesses.

Wherever we are, we operate in accordance with our global business principles of quality, unity and integrity. We aim to provide the highest possible standard of legal service in each of our offices and to maintain that level of quality at every point of contact.

Norton Rose Fulbright Verein, a Swiss verein, helps coordinate the activities of Norton Rose Fulbright members but does not itself provide legal services to clients. Norton Rose Fulbright has offices in more than 50 cities worldwide, including London, Houston, New York, Toronto, Mexico City, Hong Kong, Sydney and Johannesburg.

For more information, see nortonrosefulbright.com/legal-notices.

Law around the world
nortonrosefulbright.com