

Wir sind Norton Rose Fulbright – eine globale Wirtschaftskanzlei mit über 50 Büros und 7.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter weltweit. In Deutschland verbinden wir an unseren Standorten in Frankfurt am Main, Hamburg und München die internationale Stärke der Kanzlei mit fundierten Kenntnissen des nationalen Rechtsmarkts.

Für unsere deutschen Standorte suchen wir ab sofort einen

**Head of Marketing & Business Development (MBD) Germany (m/w/d)**

Als Head of Marketing & Business Development (MBD) Germany spielen Sie eine entscheidende Rolle bei der Gestaltung und Umsetzung unserer deutschen Wachstumsstrategie. Sie arbeiten dabei eng mit dem deutschen Management zusammen. Mit Ihrem Team entwickeln Sie strategische, mandantenzentrierte Initiativen und unterstützen unsere Anwältinnen und Anwälte bei deren Umsetzung. Als deutscher Senior Manager sind Sie Teil des EMEA-weiten Marketing & Business Development Teams von Norton Rose Fulbright und berichten an den Director of Business Development and Central Services EMEA.

**Was Sie erwartet**

- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Business Development-Initiativen zur Sicherung und zum Ausbau der aktuellen Geschäftsfelder von Norton Rose Fulbright in Deutschland
- Identifikation neuer Geschäftsfelder und Umsetzung von Maßnahmen zur Erschließung neuer Märkte und Mandanten, um unserer Wachstumsziele in Deutschland zu erreichen
- Entwicklung von Business Plänen und strategischen Konzepten zur bestmöglichen Positionierung von Norton Rose Fulbright im deutschen Markt
- Strategische und operative Weiterentwicklung der deutschen MBD-Praxis
- Einführung und Verankerung relevanter globaler Initiativen und Tools (Legal Tech) in unserer Praxis
- Entwicklung von hochwertigen Pitches und Präsentationen für die Verwendung bei Ausschreibungen
- Aufbereitung strategischer und/oder komplexer Angebote sowie Überwachen von Panel-Ernennungen
- Enge Zusammenarbeit mit der EMEA-weiten MBD-Team sowie weiteren Bereichen

**Was uns überzeugt**

- Studienabschluss der BWL oder verwandter Disziplinen (Bachelor/Master)
- Mehrjährige Berufserfahrung als MBD-Manager, vorzugsweise im Bereich Business Development in Kanzleien, Unternehmensberatungen, professional Service oder Finanzdienstleistung
- Eine Führungspersönlichkeit mit einem hohen Maß an Eigenmotivation und Belastbarkeit, der Fähigkeit zur Priorisierung, eigenverantwortlichem und proaktivem Arbeiten sowie der Liebe zum Detail und Freude am Umgang mit Menschen innerhalb und außerhalb der Kanzlei
- Ein ausgeprägtes wirtschaftliches Verständnis, schnelle Auffassungsgabe sowie eine strukturierte und analytische Herangehensweise
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten in deutscher und englische Sprache, Verhandlungsgeschick, Präsentationssicherheit sowie gutes Projektmanagement

**Was wir Ihnen bieten**

Wir wollen die Zukunft gestalten und vertrauen auf engagierte und qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die gemeinsam mit uns etwas bewegen wollen. Gehen Sie mit uns einen entscheidenden Schritt in Ihrer Karriere und entdecken Sie die vielfältigen Möglichkeiten, die wir Ihnen bieten.

Durch flache Hierarchien und flexible Strukturen ermöglichen wir Gestaltungsfreiräume, schenken Vertrauen und fördern neue Ideen. Wer bei uns arbeitet und viel bewegt, darf auch viel erwarten: attraktive Vergütung mit Sonderleistungen, mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten, Weiterbildungsprogramme und Mentoring, Gesundheitsmanagement, Mitarbeiterrabatte sowie Aufstiegschancen eines leistungsstarken Unternehmens.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann schicken Sie bitte Ihre Bewerbung an: Martina Gaigl [recruiting.germany@nortonrosefulbright.com](mailto:recruiting.germany@nortonrosefulbright.com)

Law around the world  
[www.nortonrosefulbright.com](http://www.nortonrosefulbright.com)